

EIGENMANN AG

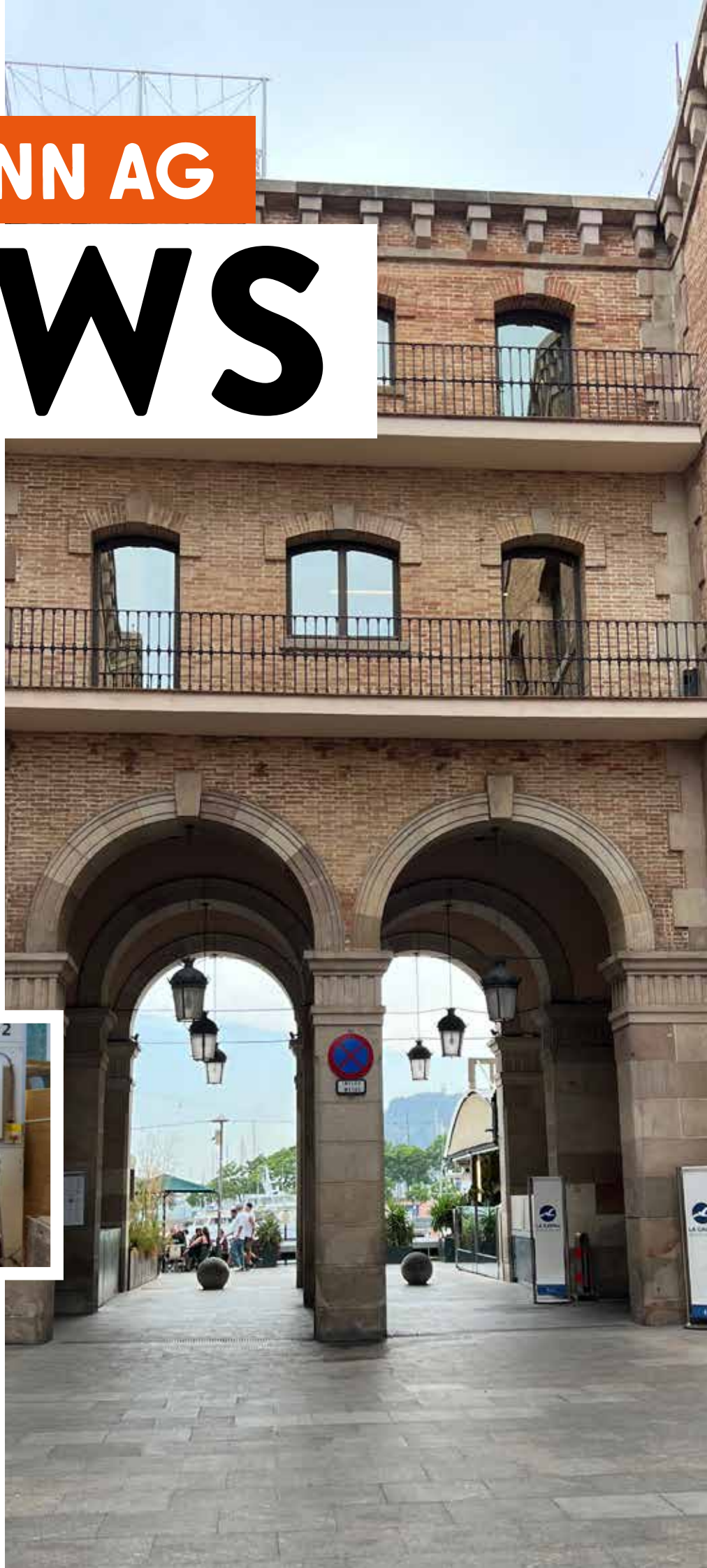
NEWS

JUNI 2026



— KUNDE

Peter Alder von der Schwab & Partner AG erzählt von seinem innovativen Neubau – und was EIGENMANN AG damit zu tun hatte. Auf Seite 4.



ENTWICKLUNGEN, DIE VERBINDEN.

Fortschritt entsteht dort, wo Erfahrung, Innovation und starke Partnerschaften zusammenkommen. Genau das durften wir in den vergangenen Monaten immer wieder erleben, sei es beim Austausch mit unseren Lieferanten und Partnern an internationalen Fachmessen oder bei spannenden Kundenprojekten in der Praxis.

Es ist unser Antrieb, unseren Kunden die optimalen Lösungen zu bieten, um sie rundum zufriedenzustellen. Die Reportagen dieser Ausgabe zeigen, wie durchdachte Planung, moderne Fertigung und partnerschaftliche Zusammenarbeit echten Mehrwert schaffen.

Weiterentwicklung leben wir aber auch intern – mit engagierten Mitarbeitenden, motivierten Neuzugängen und langjährigen Teammitgliedern, die EIGENMANN AG täglich prägen.

Herzlichen Dank für Ihr Vertrauen und die gute Zusammenarbeit. Schön, dass Sie diesen Weg gemeinsam mit uns gehen.

Die Geschäftsleitung
Peter und Michael Eigenmann

KURZ-NEWS

DIESE NEUIGKEITEN MACHEN GERADE DIE RUNDE

100 Jahre Festool: Am 23./24. April 2026 durften Peter und Michael Eigenmann gemeinsam mit weiteren Schweizer Fachhändlern das 100-Jahr-Jubiläum von Festool feiern. Nach einer spannenden Werksbesichtigung in Weilheim ging es weiter nach Esslingen zum



Michael Eigenmann und Peter Eigenmann an den Cannstatter Wasen

offiziellen Festakt, geführt von Stephan Büsser, Geschäftsführer der Festool Schweiz AG. Der Besuch des Frühlingsfestes auf dem Cannstatter Wasen in Stuttgart war ein gelungener Abschluss und sorgte für gute Stimmung sowie einen wertvollen Austausch unter Branchenkollegen. Wir wünschen viel Erfolg für das nächste Jahrhundert.



KURZ-NEWS

Fachwissen erweitern: Vom 24. bis 27. März 2026 besuchten Peter und Michael Eigenmann sowie Samuel Keller und Christian Roth die Holz-Handwerk Messe und die Fensterbau Frontale in Nürnberg. Ziel war, sich bei Lieferanten und Mitbewerbern über Neuheiten, Trends und Entwicklungen zu informieren. Und der Plan ging auf: Die Messe bot spannende Einblicke in innovative Produkte und Lösungen für das Schreiner- und Holzhandwerk.



v. l. n. r.: Samuel Keller, Peter Eigenmann, Michael Eigenmann, Christian Roth



Gemeinsames Gruppenbild mit dem Team von HOMAG Schweiz AG sowie von EIGENMANN AG vor dem HOMAG Werk in Barcelona

Besichtigung HOMAG España: Vom 28. bis 30. Mai 2026 besuchte eine 5-köpfige Delegation unseres Teams gemeinsam mit Vertretern von HOMAG Schweiz AG das

Werk von HOMAG España in Barcelona. Im Mittelpunkt standen die neuesten Generationen der liegenden Plattenaufteilsägen S-100 und S-200 sowie die Neuheit



Der Gang durch die Altstadt führte zum Hafen

S-190. Neben spannenden Einblicken in die Produktion kam auch der persönliche Austausch nicht zu kurz, u. a. bei einer Velotour, einem Segelwettbewerb und einem Rundgang durch die Altstadt. Den genussvollen Abschluss bildete ein gemeinsames Paella-Essen in einem schönen Strandrestaurant.



Liegende Plattenaufteilsäge HOMAG SAWTEQ S-100 - hergestellt im HOMAG Werk in Barcelona

Eindrücke von der Umgebung vom Abendessen beim Strand



KUNDE

EFFIZIENTER PRODUZIEREN

Mit der neuen HOMAG DRILLTEQ investiert die Werner Meister AG in effiziente Prozesse, digitale Fertigung und höchste Präzision – begleitet von der langjährigen Partnerschaft mit EIGENMANN AG.

Seit 35 Jahren steht die Werner Meister AG in Lengwil für hochwertige Schreinerarbeiten, Umbauten und umfassende Lösungen rund um den Bau. Als Komplettanbieter erhalten die Kunden alles aus einer Hand – von der Beratung über die Planung und Bauleitung bis zur Umsetzung. «Für jede Aufgabe haben wir die passenden Fachpersonen im Team», erläutert Geschäftsführer Werner Meister. Besonders bei umfassenden Umbau- und Renovationsprojekten sei eine enge Koordination entscheidend.

Die hohe Auslastung der vergangenen Jahre zeigte: Um auch künftig effizient und flexibel produzieren zu können, muss die Fertigung weiterentwickelt werden. Deshalb entschied sich das Unternehmen für die Investition in eine neue HOMAG DRILLTEQ CNC-Maschine. Die bisherige Anlage war seit 2012 im Einsatz und lief noch mit einem ersten Windows XP-Rechner. Samuel Keller von EIGENMANN AG präsentierte neue Möglichkeiten in diesem Bereich. «Besonders überzeugt hat uns die durchgängige digitale Prozesskette, von der CAD-Planung bis zur Produktion», sagt Matthias Pauli, AVOR und Projektleiter bei der Werner Meister AG.

Die neue Maschine ist optimal an das bestehende CAD-System angebunden. In Kombination mit liegendem Zuschnitt, Etikettierung und QR-Code-Einlesung entstehen effiziente und sichere Abläufe. Die Bearbeitungen werden direkt aus dem Zeichnungsprogramm generiert und automatisch an die Maschine übergeben. Im Arbeitsalltag zeigte sich schnell, welchen Mehrwert moderne Fertigungslösungen bieten. Die Bedienung der Anlage ist benutzerfreundlich und unterstützt die Mitarbeitenden durch automatische Plausibilitätskontrollen, um Fehler frühzeitig zu erkennen. «Die neue Anlage



Matthias Pauli, AVOR, Projektleiter und
Werner Meister, Geschäftsinhaber

eröffnet uns deutlich mehr Möglichkeiten bei den Bearbeitungen und erhöht gleichzeitig die Effizienz», so Pauli.

Ein weiterer wichtiger Faktor bei der Investition war die langjährige Zusammenarbeit mit EIGENMANN AG. Schon seit über 20 Jahren vertraut die Werner Meister AG auf die Kompetenz des Teams. «Wir schätzen vor allem den zuvorkommenden Service und die hohe Qualität der Produkte», betont Werner

Meister. Und Matthias Pauli ergänzt: «Die EIGENMANN AG hat alles hervorragend vorbereitet und professionell umgesetzt. Inklusive Schulung und Inbetriebnahme.»

Heute profitiert die Werner Meister AG von einer zukunftsorientierten Produktionslösung, die Digitalisierung und traditionelles Schreinerhandwerk optimal verbindet – und damit beste Voraussetzungen für die kommenden Jahre schafft.

PRODUKTE

MAFELL K 105-18 PURE

Die Akku-Handkreissäge MAFELL K 105-18 PURE zählt zu den leistungsstärksten Maschinen ihrer Klasse. Mit ihrer beeindruckenden Schnitttiefe und der gewohnt hohen MAFELL Qualität eignet sie sich ideal für anspruchsvolle Anwendungen im Innenausbau und bei Renovierungen.

Besonders überzeugend ist die Doppel-Akku-Technik. Sie liefert die nötige Power für anspruchsvolle Schnitte und ermöglicht eine Leistung, die sich mit netzbetriebenen Maschinen messen kann. Gleichzeitig sorgt die ergonomisch optimierte Maschinenführung für eine komfortable Handhabung und reduziert Ermüdungserscheinungen auch bei längeren Einsätzen spürbar.

Das robuste Maschinenkonzept, die hohe Präzision und Leistungsfähigkeit machen die K 105-18 zur ersten Wahl für Profis, die keine Kompromisse eingehen wollen. Bequem bestellbar über unseren Webshop.



IM FOKUS

EINE SCHREINEREI FÜR DIE ZUKUNFT

Durchdachte Prozesse, moderne Technik und ein starkes Gesamtkonzept: Gemeinsam mit der Schreinerei Schwab & Partner AG durfte EIGENMANN AG ein Neubauprojekt in Pontresina begleiten – von der Layoutplanung bis zur Montage des Maschinenparks.

Wer heute einen Produktionsbetrieb neu baut, plant nicht nur für morgen, sondern für Jahrzehnte. Genau dieser Anspruch stand auch beim Neubau der Schreinerei Schwab & Partner AG in Pontresina im Mittelpunkt. «Es galt, mit den vorhandenen Rahmenbedingungen das Maximum herauszuholen», erklärt Peter Alder, Partner und Geschäftsführer der Schreinerei Schwab & Partner AG. Besonders wichtig sei gewesen, die Produktionsabläufe optimal zu gestalten, gleichzeitig Platz für zukünftige Entwicklungen einzuplanen.

Im Zentrum des Projekts stand nicht der komplette Ersatz des bestehenden Maschinenparks, sondern gezielte Investitionen mit echtem Mehrwert. So fiel der Entscheid unter anderem auf die neue HOMAG EDGETEQ 440 EDITION –

Peter Alder von der Schwab & Partner AG



Links Ramon Ulber von EIGENMANN AG, rechts Peter Alder von der Schwab & Partner AG

eine Kantenanleimmaschine, die durch Qualität, Effizienz und Verarbeitung überzeugt. Eine besondere Herausforderung stellte das Entsorgungs- und Absaugkonzept dar. Aufgrund baulicher und örtlicher Vorgaben war schnell klar, dass eine klassische Aussenanlage nur mit grossen Auflagen und enormen Kosten realisierbar gewesen wäre. Gemeinsam mit EIGENMANN AG entstand deshalb ein individuell abgestimmtes Gesamtkonzept mit zwei autonomen Anlagen mit Brikettierpressen sowie einer integrierten Lösung für Zuschneiderei und Bankraum. Die Druckluftanlage wurde im Keller installiert. «Mit diesem Gesamtkonzept konnten wir Kosten und Platz einsparen», sagt Peter Alder.

Schon früh wurde EIGENMANN AG in die Planung eingebunden, was sich im Verlaufe des Projekts als entscheidender Vorteil herausstellte. Layout, Maschinenpositionen und sogar bauliche Details wie die Platzierung des Warenaufzugs konnten dadurch optimiert werden. «Unsere Ideen gepaart mit den Inputs und den Ideen der Firma EIGENMANN AG haben letztlich zum optimalen Ergebnis geführt», so Alder. Auch während der Umsetzung zeigte sich der Wert einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit. Herausforderungen wurden rasch aufgenommen und Lösungen unkompliziert umgesetzt. Besonders geschätzt wurde dabei die Kombination aus technischer Kompetenz, Erfahrung und praxisnaher Beratung.

Heute arbeitet die Schreinerei Schwab & Partner AG mit einer modernen, effizienten und zukunftsorientierten Infrastruktur, abgestimmt auf die Bedürfnisse des Betriebs und die Anforderungen des täglichen Handwerks. Oder wie Peter Alder es zusammenfasst: «Wir sind mit dem Endprodukt sehr zufrieden und können die Partnerschaft mit EIGENMANN AG gerne weiterempfehlen.»

INFO

SCHWAB & PARTNER AG

Die Schwab & Partner AG ist eine moderne Schreinerei mit Sitz in **Pontresina GR**. Das Unternehmen realisiert hochwertige Schreinerarbeiten und Innenausbauten mit Fokus auf Qualität, Funktionalität und präzises Handwerk. Mit dem Neubau der Produktionsräume investierte die Schreinerei gezielt in effiziente Prozesse und eine zukunftsorientierte Infrastruktur.

MENSCHEN



Marco Kalbermatten, Leiter Ladenlokal (EIGENMANN AG)

DER LÖSUNGSFINDER UND TEAMPLAYER

Seit fünf Jahren sorgt Marco Kalbermatten mit seinem Ladenteam bei EIGENMANN AG dafür, dass Kunden kompetent beraten werden. Im Interview erzählt der Leiter des Ladenlokals, was ihm an seiner Arbeit besonders gefällt und worauf es für ihn im Kundenkontakt ankommt.

Du bist seit 5 Jahren Teil von EIGENMANN AG. Was gefällt dir heute noch genauso gut wie am ersten Tag? Die Vielseitigkeit meiner Arbeit und das kollegiale Verhältnis mit meinen Teamkollegen.

Was macht für dich ein gutes Ladenlokal aus? Ein breites Sortiment und ein kompetentes Fachpersonal, damit wir für jedes Kunden-Anliegen eine passende Lösung finden.

Gibt es ein Kundengespräch oder Erlebnis, das du wohl nie vergessen wirst? Schöne Erlebnisse gibt es viele. Ich freue mich jedes Mal, wenn ich einem Kunden bei seinem Projekt mit den entsprechenden Maschinen und Werkzeugen helfen kann.

Worauf achtest du besonders, damit sich die Kunden bei EIGENMANN AG gut beraten fühlen? Dass ich stets auf das Bedürfnis des Kunden eingehe und ihm auch verschiedene Lösungswege aufzeige.

Gibt es ein Hobby oder eine Leidenschaft, bei der du genauso viel Herzblut reinsteckst wie bei deiner Arbeit? Früher war es das Motorradfahren. Heute verbringe ich meine Freizeit gerne mit Freunden.

DER KUNDENBERATER UND HOBBY-COIFFEUR

Im August 2025 begann Leonard Thaqi seine 3-jährige Lehre als Detailhandelsfachmann Fachrichtung Eisenwaren. Im Interview blickt er auf sein erstes Lehrjahr zurück und verrät, welche Erlebnisse, Werkzeuge und Hobbys ihn besonders begeistern.

Warum hast du dich für diese Lehre entschieden? Weil mir verschiedene Werkzeuge und Maschinen Freude bereiten.

Welches Produkt oder Werkzeug findest du besonders cool und warum? Die Mafell MKS 185 Ec Handkreissäge; sie ist aufgrund ihrer Grösse und Leistung die Königsklasse unter den Handkreissägen.

Gibt es einen Moment, der dir besonders in Erinnerung geblieben ist? Als ich den ersten Akku-Bohrschrauber einem Kunden selbstständig mit Beratung verkaufen konnte. Das freute mich sehr.

Was kannst du heute, das du vor einem Jahr noch nicht gekannt hättest? Ich kann den Kunden bereits ein passendes Produkt anbieten, welches ich vor einem Jahr noch nicht gekannt habe.

Was darf bei dir in der Freizeit auf keinen Fall fehlen? Meinen Kollegen die Haare zu schneiden.

Mit welchem Emoji würdest du dein erstes Lehrjahr beschreiben? 😎



Leonard Thaqi, Lehrling Detailhandelsfachmann (EIGENMANN AG)



EIGENMANN AG

Werkzeuge und Maschinen
Feldeck 11
CH-9615 Dietfurt
+41 71 982 88 88
info@eigenmannag.ch
www.eigenmannag.ch